

Beratungsleistungen

- Wir sind Ihre Task Force für den Vertriebsaufbau in Deutschland!
- Wir sind zu 100% praxisorientiert mit einer ausgeprägten »hands on« Mentalität
- Unsere Software ist ERP, nicht »Power Point«
- Wir beurteilen Ihr Vorhaben konstruktiv und kritisch
- Wir vermitteln Ihnen eine qualifizierte Übersicht über den deutschen Markt und das Wettbewerbsumfeld für Ihre Produkte
- Wir repräsentieren Ihr Unternehmen auf Messen
- Wir planen und organisieren Ihren Messeauftritt
- Wir knüpfen Kontakt zu Behörden und Banken
- Wir prüfen mögliche Handels- und Investitionsförderungen
- Wir unterstützen und beraten bei geplanten Werbemaßnahmen
- Wir bringen Sie in direkten Kontakt mit allen potentiellen Handelsformen
- Wir suchen und finden für Sie geeignete und qualifizierte Handelsvertretungen/Vertriebsmitarbeiter
- Wir schulen diese Vertriebsmitarbeiter produkt- und zielgruppenbezogen
- Wir finden für Sie den passenden Logistikpartner für Lagerhaltung und Auslieferung in Deutschland und Europa
- Wir unterstützen Sie bei Kalkulation und Preisfindung
- Wir assistieren bei Preisverhandlungen und Jahresvereinbarungen
- Wir beraten Sie hinsichtlich eventueller Verpflichtungen zur Artikel Kennzeichnung (TÜV, GS, CE) und zur Verpackungsabgabe (grüner Punkt, Duales System).